



Die IBU-tec Gruppe umfasst mit der IBU-tec advanced materials AG einen Entwicklungs- und Produktions-Dienstleister der Spezialchemie auf dem Gebiet der thermischen Verfahrenstechnik und mit der BNT Chemicals GmbH einen hochspezialisierten Produzenten organometallischer Verbindungen.

Beide Unternehmen arbeiten an aktuellen Projekten der Chemischen-, Pharmazeutischen- und Automobilindustrie und sind „hautnah“ an Entwicklungen der Elektromobilität, von Energiespeichern und von High-Tech-Werkstoffen beteiligt. Die Gruppe leistet zusammen mit den Kunden einen maßgeblichen Beitrag, die Material-, Energie- und Rohstoffeffizienz von Produkten und Prozessen nachhaltig zu verbessern.

Dabei kommt es in beiden Unternehmen auf das Zusammenwirken von jahrelanger Erfahrung mit den modernen und teilweise weltweit einzigartigen Anlagen an, enge Zusammenarbeit in Teams ist gefragt. Als wachsende Unternehmensgruppe bieten sich auch intern Entwicklungsperspektiven.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen:

Mitarbeiter Technische Kundenbetreuung (m/w)

Schwerpunkt: Anorganische Chemie, Verfahrenstechnik, Chemieingenieurwesen; Vollzeit

Ihre zukünftigen Aufgaben:

- Kompetente und aktive Betreuung sowie technische Beratung der Schlüssel-, Neu- und Stammkunden vor Ort und am Telefon
- Durchführung von Kundenversuchen und Pilotmengenproduktion vor Ort
- Analyse und Bewertung der Kundenanforderungen hinsichtlich ihrer technischen Machbarkeit; Ausarbeitung und Kalkulation von Angeboten in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen und in Abstimmung mit dem Kunden
- Erfassung und Bearbeitung von Kundenanfragen, gewissenhafte Datenpflege im CRM-System
- Gezielte Akquise von Neukunden in unseren Zielmärkten weltweit

Ihr Profil:

- Studium/Fachhochschulstudium z. B. Verfahrenstechnik, technische Chemie, Chemieingenieurwesen
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit,
- Beratungskompetenz, Kunden- und Lösungsorientierung
- Freude am direkten Kundenkontakt und der innovativen Problemlösung
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise Berufserfahrung im technischen Vertrieb und kaufmännisches Verständnis
- Reisebereitschaft, PKW-Führerschein
- Sicherer Umgang mit MS-Office, idealerweise Kenntnisse in CRM-Anwendungen

Wir bieten:

Eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position, individuelle Weiterbildungsmaßnahmen, umfangreiche Sozialleistungen und eine leistungsgerechte Entlohnung sowie bei hinreichender Eignung Aufstiegsmöglichkeiten im Unternehmen.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail. Diese richten Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

Anschrift: IBU-tec advanced materials AG
Christiane Bär
Hainweg 9-11
99425 Weimar

E-MAIL: baer@ibu-tec.de
INTERNET: www.ibu-tec.de